

02

## FORMACIÓN FARMACIAS

FORMACIÓN TÉCNICA Y CIENTÍFICA DE UN PRODUCTO O CATEGORÍA

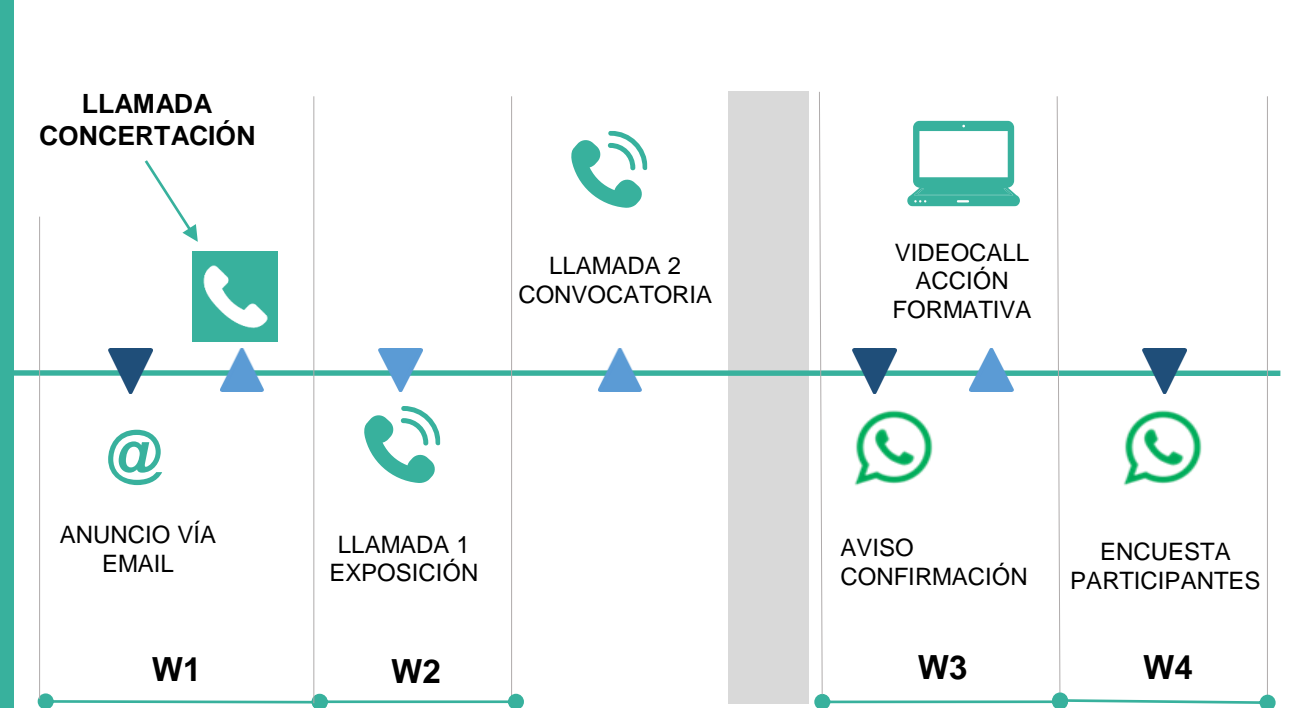
FORMACIÓN COMERCIAL DIRIGIDA AL SELL-OUT (CROSS SELLING, UP-SELLING...)

FORMACIÓN/DIVULGACIÓN SOBRE PRODUCTO, POSOLOGÍA, ACTIVIDAD, EFECTOS SECUNDARIOS...

FORMACIÓN TÉCNICO-DIVULGATIVA SOBRE PATOLOGÍAS, ESTACIONALIDAD, PREVENCIÓN...

### Cómo lo hacemos

- Online o a través de herramientas (Video, podcast...)
- Formación por farmacia o por grupos de farmacias
- Modelo Sercómex de interactividad



sercómex  
FARMACIA